



Hand aufs Herz :

- Wie können Ihre Führungskräfte die notwendige Ertragssteigerung herbeiführen ?
- Wie effektiv und mit welchem Erfolg führen Ihre Führungskräfte die Mitarbeiter besonders in schwierigen Zeiten der Veränderung ?
- Wie können die Führungskräfte mit ihren eigenen Stärken und Schwächen im Führungsalltag umgehen ?
- Wird systematisch an der Entwicklung der Führungskräfte gearbeitet ?

Sprechen Sie mich gerne an:

**Wir stimmen das Angebot
gerne Inhouse individuell auf
Ihr Haus ab.**



Petra Linder
+49 151 12227912
E-Mail: petra.linder@nosa-online.de

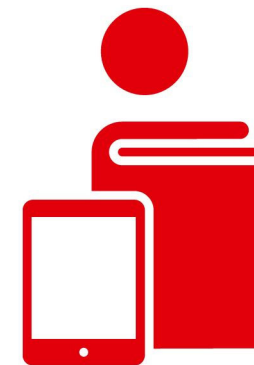
 **Finanzgruppe**
Nord-Ostdeutsche Sparkassenakademie
Sparkassenakademie

Internet: www.nosa-online.de

Wissen, was
wichtig ist

Vertriebsexzellenz mit Führung im Vertrieb (FiV)

GS2025



Nord-Ostdeutsche
Sparkassenakademie



Vertriebsexzellenz mit Führung im Vertrieb

Führung im Wandel – Führungskräfte stellen sich auf die neuen Anforderungen ein

Alle Seminare bieten wir auch Inhouse an, Online-Elemente sind möglich. Sprechen Sie uns gerne an.

Zertifikat Führung 2025

*Die Kombination von mindestens 3 Seminar-Bausteinen führt zum Zertifikat Führung im Vertrieb

Zentrale Seminarangebote (alternativ auch Inhouse)

Fachseminar kompakt

Fachseminar
Geschäftsstellenleitung

Termin: 18.03. – 16.06.2024

V-059149

Blended Learning

3 Wochen präsent in Potsdam

5 WEB-Seminare und Blink.it-Kurs

Zertifikat

oder

Seminarreihe Führung im Vertrieb (FiV)

Baustein I

Leistungsversprechen einlösen
 Ziel- und ergebnisorientierte Mitarbeitergespräche

Termin: 30. – 31. Mai 2024

Trainer: Klaus Taig

V-064795 Veranstaltungsort: Potsdam

Baustein II

Vertriebsteams zum Erfolg führen
 Die Zauberformel?!

Termin: 19. – 20. Juni 2024

Trainer: Frank Engel

V-064797 Veranstaltungsort: Potsdam

Baustein III

Effizient steuern – erfolgreich führen
 Steuerung und Organisation von Vertriebseinheiten

Termin: 16. – 17. September 2024

Trainer: Marc Miericke

V-064799 Veranstaltungsort: Potsdam

Update für Absolventen des Fachseminars
Leadership exclusiv – Weiterentwicklung der Führungsstärke

Termin: 5. – 6. November 2024

Trainer: Frank Engel

V-059381 Veranstaltungsort: Potsdam

Baustein IV

Veränderungen im Vertrieb begleiten
 Herausforderungen meistern

Termin: 14. – 15. Oktober 2024

Trainer: Frank Engel

V-064801 Veranstaltungsort: Potsdam

Baustein V

Die Führungskraft als Vertriebscoach
 Leistung garantieren

Termin: 21. – 22. November 2024

Trainer: Klaus M. Taig

V-064803 Veranstaltungsort: Potsdam

Baustein VI

Führen von Führungskräften im Vertrieb
 Gemeinsam gewinnen

Termine:

2. – 3. Dezember 2024

Trainer: Marc Miericke

V-064805 Veranstaltungsort: Potsdam

Coaching

Ergänzende Angebote

Leistung messbar machen

Dauer: 2 Tage
 Produkt-Nr.: P-005135

Erfolgsteam im Vertrieb

Dauer: 2 Tage
 Produkt-Nr.: P-005265

Deka-Investment Führungskompetenz
 Inhouse

Gesonderte Broschüre P-005219

Persönliche Souveränität für
 Ambitionierte Ziele – Mentaltraining

16. - 17.05.23 Potsdam V-059421