



### Hand aufs Herz :

- Wie können Ihre Führungskräfte die notwendige Ertragssteigerung herbeiführen ?
- Wie effektiv und mit welchem Erfolg führen Ihre Führungskräfte die Mitarbeiter besonders in schwierigen Zeiten der Veränderung ?
- Wie können die Führungskräfte mit ihren eigenen Stärken und Schwächen im Führungsalltag umgehen ?
- Wird systematisch an der Entwicklung der Führungskräfte gearbeitet ?

Sprechen Sie mich gerne an:

---

**Wir stimmen das Angebot  
gerne Inhouse individuell auf  
Ihr Haus ab.**



Petra Linder  
Telefon: +49 431 5335-114  
E-Mail: [petra.linder@nosa-online.de](mailto:petra.linder@nosa-online.de)

 **Finanzgruppe**  
Nord-Ostdeutsche Sparkassenakademie  
Sparkassenakademie

Internet: [www.nosa-online.de](http://www.nosa-online.de)

---

Wissen, was  
wichtig ist

## Vertriebsexzellenz mit Führung im Vertrieb (FiV)

GS2025



Nord-Ostdeutsche  
Sparkassenakademie



## Vertriebsexzellenz mit Führung im Vertrieb

*Führung im Wandel –  
 Führungskräfte stellen sich auf die neuen Anforderungen ein*

Alle Seminare bieten wir auch Inhouse an, Online-Elemente sind möglich. Sprechen Sie uns gerne an.

**Zertifikat Führung 2025**

\*Die Kombination von mindestens 3 Seminar-Bausteinen führt zum Zertifikat Führung im Vertrieb

Zentrale Seminarangebote (alternativ auch Inhouse)

### Fachseminar kompakt

**Fachseminar Geschäftsstellenleitung**

Termin: 22.05. – 30.08.2023

V-057569  
 Blended Learning  
 3 Wochen präsent in Potsdam  
 5 WEB-Seminare und Blink.it-Kurs



Update für Absolventen des Fachseminars **Leadership exklusiv – Weiterentwicklung der Führungsstärke**

Termin: 5. – 6. Dezember 2023  
 Trainer: Frank Engel  
 V-059379 Veranstaltungsort: Potsdam

oder

### Seminarreihe Führung im Vertrieb (FiV)

**Baustein I Leistungsversprechen einlösen**  
 Ziel- und ergebnisorientierte Mitarbeitergespräche

Termin: 2. - 3. Mai 2023  
 Trainer: Klaus Taig  
 V-057527 Veranstaltungsort: Potsdam

**Baustein II Vertriebsteams zum Erfolg führen**  
 Die Zauberformel?!

Termin: 15. – 16. Juni 2023  
 Trainer: Frank Engel  
 V-057529 Veranstaltungsort: Potsdam

**Baustein III Effizient steuern – erfolgreich führen**  
 Steuerung und Organisation von Vertriebseinheiten

Termin: 14. – 15. September 2023  
 Trainer: Marc Miericke  
 V-057531 Veranstaltungsort: Potsdam

**Baustein IV Veränderungen im Vertrieb begleiten**  
 Herausforderungen meistern

Termin: 4. – 5. Oktober 2023  
 Trainer: Frank Engel  
 V-057533 Veranstaltungsort: Potsdam

**Baustein V Die Führungskraft als Vertriebscoach**  
 Leistung garantieren

Termin: 13. – 14. November 2023  
 Trainer: Klaus M. Taig  
 V-057535 Veranstaltungsort: Potsdam

**Baustein VI Führen von Führungskräften im Vertrieb**  
 Gemeinsam gewinnen

Termine: 28. – 29. November 2023  
 Trainer: Marc Miericke  
 V-057537 Veranstaltungsort: Potsdam

Coaching

Ergänzende Angebote

**Leistung messbar machen**

Dauer: 2 Tage  
 Produkt-Nr.: P-005135

**Erfolgsteam im Vertrieb**

Dauer: 2 Tage  
 Produkt-Nr.: P-005265

**Deka-Investment Führungskompetenz Inhouse**

[Gesonderte Broschüre](#) P-005219

**Persönliche Souveränität für Ambitionierte Ziele – Mentaltraining**

16. - 17.05.23 Potsdam V-059421